**Confirmación de aplicación para Eventario.**

**He seleccionado el siguiente plan:**

Básico Premium Élite

**Pago inicial a través:**

Aceptar el requerimiento a través de Bizum.

Dar información de tarjeta de débito para cobro automático.

**Datos requeridos:**

Nombre de la organización: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Nombre del responsable de la organización: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Nro. de contacto del responsable: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Email del usuario: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Firma del usuario: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Firma del representante de Eventario: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Fecha: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Al llenar este formulario queda como constancia de que el representante de Eventario me ha aclarado cualquier duda presente sobre los planes presentados y he tomado la decisión de adquirir el servicio que más me conviene.

**Premium**

**Élite**

**Precios asociados para primer trimestre 2021:**

Básico: 12.99 €/mes

Premium: 29.99 €/mes

Élite: 69.99 €/mes

**Guión para generar Citas.**

1. Hola buenas días/tarde, debo estar llamando al bar X, me escucha bien?
2. Mi nombre es Diego Rodriguez le estoy llamando de Eventarioapp, solo para confirmar que ha recibido tanto la correspondencia como el correo electrónico sobre las herramientas que tienen disponible para manejar el inventario.
3. Mmm, es raro, debió llegarle final de la semana pasada, la dirección del local es: calle X nro Y?
4. Estoy hablando con la persona encargada de recibir dicho correo?----Estará cerca o tendrías su nro de contacto?----Repetir quien soy.
5. Bueno el hecho es que ahora no tengo mucho tiempo y me imagino que usted tampoco. Pero la semana que viene estaré por el área dando asistencia a usuarios, Le va mejor por la mañana o por la tarde?
6. Tomar cualquier objeción con, “PERFECTO justo el servicio esta destinado para eso”
7. Concretar horario para la cita entre: lunes o miércoles 10-1pm o 4-8pm
8. Ultima cosa, podría tomar lápiz y papel para anotar mi info: Diego, 644816334, Eventarioapp.com, Fecha de la cita. Su numero de contacto es?. Esto en caso que tengamos que reprogramar la cita tanto de su lado como el mío y asi evitar hacernos perder ese tiempo.
9. ¿Existe alguna otra persona que influya en la toma de desiciones? Es decir algún socio?, me permite su contacto?
10. Perfecto, espero que tenga un maravilloso día nos vemos la semana que viene.

**Guión para la entrevista**

1. Hola buen día/tarde, que tal? ¿Como le va? ....Hace algo de frío no?.....como ha empezado el año? ¿Están abriendo en las noches para llevar?
2. **Si es tienda de licores:** ¿Acá venden desde vinos, licores y alcoholes en general? **Si es bar:** ¿Manejan vinos, cervezas y cocteles?
3. ¿Quien lleva el control del inventario?
4. Te pregunto porque me ha tocado trabajar en este ambiente de licores, reponer con pedidos, servicio al cliente, todo esto tanto en Estados Unidos como ahora aquí en Barcelona.
5. Y ahora me manejo con una app bastante potente y útil que soluciona bastante el problema que mencionabas. La idea con esto es formar un grupo seleccionado de bares, que usen la app, vean mejoras que le agreguen valor real y ayuden a crear un producto validado. El grupo Beta.
6. Hablemos entonces del inventario, ¿Como lo hace actualmente? Y luego..Como generan el pedido? Queda algún registro del inventario tomado?, Al momento de delegar esta u otras tareas existe algún manual de fácil acceso?
7. ¿Como te sientes con respecto a esta situación? Crees que pueda mejorarse?
8. Eventario sustituye el lápiz y papel, incluso el Excel en los más organizados y la memoria en los menos. Permitiendo hacer una tarea bastante aburrida y que toma tiempo, en algo fácil y hasta divertido. Generando un registro automáticamente.
9. Una vez actualizado, solo toma unos pocos segundos observar cuales son los productos que se necesitan pedir. Y asi hacer seguimiento de las ventas de manera indirecta.
10. Ademas de proporcionar una espacio para compartir información importante y que esté al alcance de todos los usuarios.
11. **MOSTRAR LA APP DESDE UN VIDEO O EL MOVIL DEL CLIENTE**
12. En este punto, tiene alguna pregunta?
13. Cuanto cree que vale esto?
14. **Mostrar opciones de planes con precios incluidos.** **Premium?** Incluye Capacitación personalizada en el uso de la app, (si es necesario) además de Capacitación para mejorar el servicio, vender más y Coctelería, al mismo tiempo sugerencia para cambios del menú de cockteles. Esto se planifica para 2 veces al mes, con test incluido y muy útil para nuevos empleados. **¿Elite?** Incluye la app, la capacitación y mejoramiento de la presencia online. Edición y asesoramiento sobre la pagina web del local.
15. Con cual plan prefiere comenzar?
16. NO-🡪 Que te impide tomar la decisión. Si --> Felicidades, entregar la hoja de aplicación y luego indicar que los siguientes pasos son: 1. Enlistar los ítems que desee controlar con cantidades minimas para el día y la semana. 2. Recibir el usuario y la fecha en menos de 1semana.
17. De casualidad tiene alguien conocido que este producto le pueda ser útil?